Кому: Руководителю

ИИ-сервис "Задать вопрос"

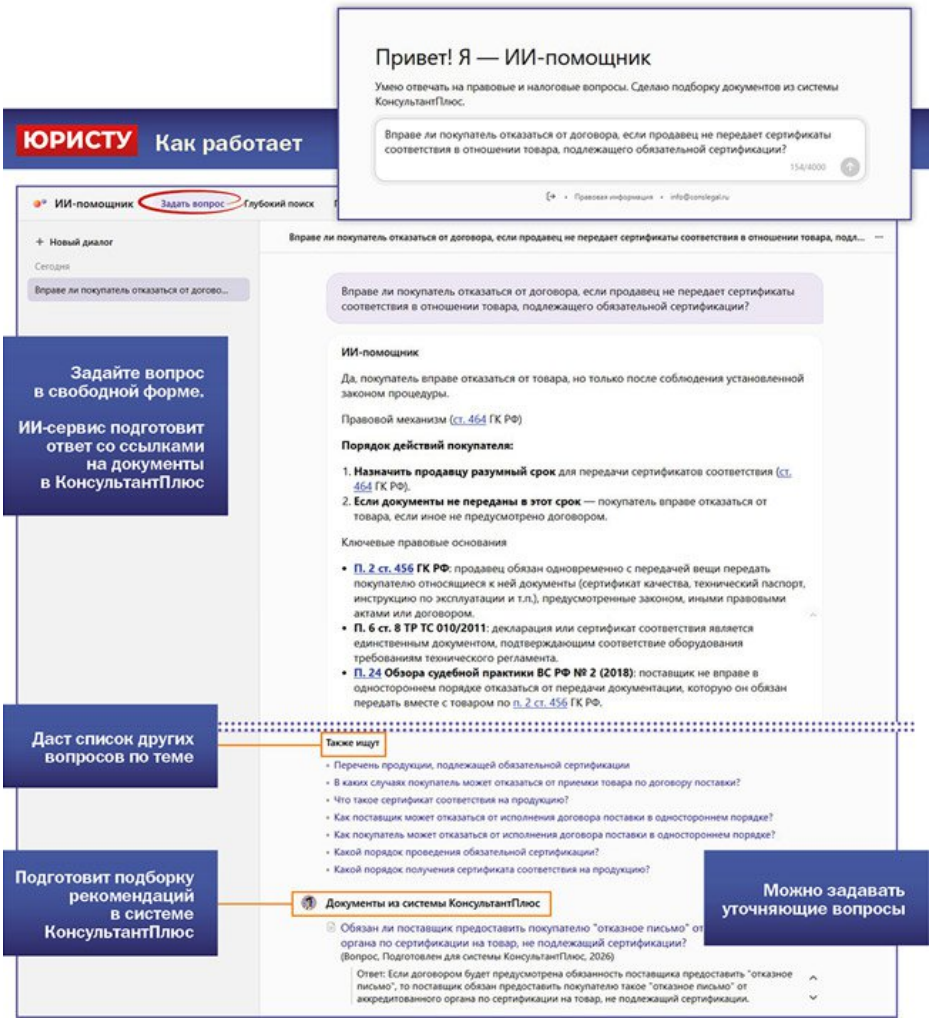
Сервис будет полезен юристам, бухгалтерам и всем, у кого есть вопросы по правовой тематике

Что умеет

- Вы быстро получите ответ на юридические и налоговые вопросы.
- Вам не придется искать документы вручную - ИИ сам сделает нужную подборку из КонсультантПлюс.
- Вы сможете общаться с ИИ, как с реальным экспертом: задавать уточняющие вопросы.
- Вся важная информация: вопросы, ответы и документы - всегда будет под рукой в истории.

Ответы на основе НПА и судебной практики

ИИ-сервис готовит ответы на базе актуальных НПА, судебных решений и авторских фирменных материалов КонсультантПлюс. Чтобы вы могли проверить ответ или глубже погрузиться в тему, сервис автоматически подготовит подборку документов и подберет смежные вопросы по вашей теме.



Рекомендации:

Готовые промты для ИИ-помощника

Руководителю - готовые промты для оценки правовых и налоговых рисков перед принятием важных бизнес-решений.

Какие риски несет директор при принятии решения
Оцени юридические риски для руководителя при принятии следующего бизнес-решения: [описание]. Причины решения и ожидаемый экономический результат: [ ]. Сумма или масштаб: [ ]. Возможные негативные последствия: [ ]. Кто участвовал в согласовании: [ ]. Определи, какие обстоятельства и документы важно зафиксировать для подтверждения разумности и добросовестности действий руководителя. Итог: основные риски + что необходимо проверить и документально оформить до принятия решения.

Новый контрагент: что проверить перед сделкой
Составь проверку нового контрагента перед заключением сделки. Контрагент: [название / ИНН]. Сделка: [описание]. Сумма: [ ]. Что должен выполнить контрагент: [ ]. Сотрудничество: [разовая сделка / долгосрочное]. Определи, какие сведения и документы целесообразно проверить с учетом характера и размера сделки. Раздели проверки на обязательные, рекомендуемые и дополнительные. Итог: практический чек-лист проверки контрагента.

Оценить риски планируемой сделки
Оцени основные правовые и налоговые риски планируемой сделки. Стороны: [описание]. Предмет сделки: [ ]. Сумма: [ ]. Деловая цель: [описание]. Основные условия: [вставить описание]. Определи возможные юридические и налоговые риски, условия, требующие особого внимания, и документы, которые необходимо проверить до заключения сделки. Итог: риски по уровням «высокий / средний / низкий» + действия для их снижения.